

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Mandantin ist die Tochtergesellschaft einer weltweit tätigen Unternehmung in der Steuerungs-, Mess- und Regeltechnik. Mit Sitz auf der Achse **Luzern – Zug – Zürich** bietet sie ihrer Kundschaft eine breite Palette von Produkten, Services sowie kundenspezifischen und integrierten Lösungen an. Pharma, Chemie sowie Nahrungs- und Genussmittel sind die Branchen, in denen unsere Auftraggeberin primär tätig ist. Der umfassenden Kundenberatung und -betreuung wird höchste Priorität geschenkt. Infolge Pensionierung dürfen wir mit Ihnen als

## TECHNISCHER BERATER VERKAUF INNENDIENST (M/W)

das kleine Team ergänzen. Sie sind die Drehscheibe, bei welcher alle kundenrelevanten Kontakte und Aktivitäten zusammenlaufen. Als selbständiger Berater verantworten Sie in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Dies geht von der ersten technischen Anfrage bis zur Ausarbeitung von kundenspezifischen Angeboten inklusive Machbarkeitsabklärung, Preiskalkulation und Offerterstellung. Ihre Kontakte sind äusserst vielfältig und so werden Sie sich mit Ihrer

## GEWINNENDEN UND KOMMUNIKATIVEN ART

voll entfalten und die Kunden überzeugen können. Um in dieser lebhaften Tätigkeit rasch Fuss fassen zu können, verfügen Sie über eine technische Grundausbildung (beispielsweise als Polymechniker, Konstrukteur, Elektroniker oder Gebäudetechnikplaner) mit einigen Jahren praktischer Berufserfahrung. Dazu haben Sie sich zum/zur **Technischen Kaufmann/Technischen Kauffrau** weitergebildet oder bringen den Abschluss eines **Handelsdiploms** mit. Ihre guten Französischkenntnisse können Sie täglich anwenden. In Ihre neue Aufgabe werden Sie seriös eingeführt. Offenheit und Kollegialität sind für Sie selbstverständlich und so werden Sie mit Ihrer unkomplizierten Natürlichkeit auch menschlich ein Gewinn für unsere Mandantin sein.

Herr Philipp Kunz freut sich auf Ihre Bewerbung und ist Ihr Begleiter im Bewerbungsprozess.