

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Entreprise industrielle et technologique de taille moyenne, notre cliente fait partie d'un grand groupe européen de renom. Grâce à des connaissances approfondies et une expérience extrêmement riche dans les domaines de la commune et de l'industrie, elle propose à des clients issus de la quasitotalité des secteurs technologiques des produits et systèmes de haute qualité, une gestion de projet d'excellence et des prestations irréprochables. Nous mettons à profit les synergies et avantages d'une organisation mondiale de façon habile et fructueuse. Suite au départ à la retraite en 2018 de l'actuel titulaire du poste, nous sommes à la recherche d'un

## CONSEILLER TECHNIQUE DE VENTE (OUEST ET NORD-OUEST DE LA SUISSE)

Depuis votre **homeoffice en Suisse romande**, vous encadrez la clientèle existante de la Suisse francophone et dans le nord-ouest du pays (déplacements env. 70 %), le tout en bénéficiant d'une très grande autonomie. Pour commencer, vous pouvez vous appuyer sur un solide portefeuille de clients. Vous allez chercher, en faisant preuve d'initiatives et de détermination, à attirer une nouvelle clientèle et à conquérir de nouveaux champs d'application pour solutions individuelles et produits standards. Dans le cadre de cette mission, vous serez encadré/-e dans les tâches administratives par un personnel compétent du siège de l'entreprise en Suisse centrale, où vous vous rendrez environ deux jours par mois pour y effectuer des activités de coordination et de planification, ainsi que pour y suivre des formations. Vous êtes de préférence déjà un connaisseur/une connaisseuse en matière de

## TECHNOLOGIE DES FLUIDES

et attestez d'un parcours de formation technique dans le secteur de la métallurgie (électromécaniciens, mécaniciens). En outre, vous avez de l'expérience dans la vente de produits à la technicité complexe se rapportant aux univers des techniques de mesure et de contrôle, du trio chauffage, ventilation et climatisation, et de la technologie du bâtiment, ou encore de toute autre domaine lié. Vous communiquez en français avec vos clients. La langue parlée au siège de l'entreprise est l'allemand, et celle du groupe est l'anglais. Nous espérons bientôt nous laisser impressionner par votre enthousiasme, votre motivation et votre force de persuasion.

Monsieur Philipp Kunz vous accompagne dans ce processus et se réjouit de votre candidature avec photo.