

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Mandantin, die **Endress+Hauser Instruments International AG**, ist Teil einer international führenden Technologieunternehmung der industriellen Verfahrenstechnik. Als eigenständige und überschaubare Vertriebsorganisation agiert sie in erster Linie in aufstrebenden Märkten. Über ein weltweites Netzwerk, bestehend aus regionalen Supportcentern, werden neue Vertriebskanäle aufgebaut. In diesem global vernetzten Umfeld schenkt man der aktiven und digitalen Marktbearbeitung besondere Bedeutung. Und genau hier übernehmen Sie als

## DIGITAL SALES ENGINEER (M/W)

eine zentrale Rolle. Sie sind Teil des Sales Channel Management Teams. Mit modernen Werkzeugen holen Sie Interessenten und Kunden während früher Phase des Einkaufsprozesses mittels Bedarfserkennung, Marktanalyse und Angebotsbewertung ab. Dabei helfen Ihnen ausgesuchte Vertriebstools, die Mehrwert darstellen, um qualifizierte Leads und in der Folge mehr Umsatz zu generieren. Sie sind der technisch kompetente Ansprechpartner im Erstkontakt und erarbeiten direkt oder in enger Zusammenarbeit mit den regionalen Vertriebspartnern effiziente Kundenlösungen. Es erwartet Sie eine vielseitige Tätigkeit, in welcher Sie Ihr Kommunikationstalent umfassend ausleben können. Sie sind eine engagierte und

## PROAKTIVE PERSÖNLICHKEIT

beispielsweise aus dem **Verkaufsinendienst-Umfeld**, die den direkten Kundenkontakt sucht und Freude und Begeisterung für die Technik und die Welt der Digitalisierung zeigt. Sie verfügen über einen technischen Ausbildungshintergrund (idealerweise im Bereich der Prozessautomation oder vergleichbar), ergänzt mit ersten Berufserfahrungen im Verkauf oder Marketing. Hohe IT-Affinität, Kenntnisse von CRM- und ERP-Systemen, interkulturelle Kompetenz sowie sehr gute Englischkenntnisse werden vorausgesetzt. Weitere Sprachen sowie Erfahrungen im Online- oder eCommerce-Umfeld verstärken Ihr Profil zusätzlich. Wenn es Sie reizt, Pionierarbeit zu leisten und aktiv an der Weiterentwicklung der digitalen Vertriebsstrategie mitzuwirken, dann haben wir für Sie das passende Angebot.

Auf Ihre aussagekräftige Bewerbung freut sich Herr Renato Zurkirchen.