

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Auftraggeberin ist eine erfolgreiche und fortschrittlich geführte Unternehmung der **Kunststoffindustrie** im Grossraum Aarau-Lenzburg-Baden. Über 50 Spezialisten produzieren mit einem modernen Maschinenpark und ISO-zertifizierten Prozessen qualitativ hochwertige und komplexe Produkte und Komponenten für die Branchen Elektronik, Maschinenbau, Medizintechnik, Labor und Lebensmittelindustrie. Solide Werte prägen die beeindruckende Unternehmenskultur. Kundenorientierung ist gelebter Alltag, und Qualität, Schnelligkeit und Mehrwert überzeugen. Im Zuge der Verstärkung des Verkaufs suchen wir den Kontakt mit Ihnen als

## LEITER VERKAUF DEUTSCHSCHWEIZ (M/W)

In grosser Selbstständigkeit und hoher Autonomie betreuen Sie die Kundschaft hauptsächlich von Ihrem **Homeoffice** aus. Im Beratungsgespräch erkennen Sie feinspürig die Bedürfnisse der Kunden und bieten optimale Lösungen an. Initiativ und zielstrebig versuchen Sie neben der partnerschaftlichen Betreuung der bestehenden Kunden auch neue Kundenkreise und weitere Anwendungsgebiete zu erschliessen. Ein spezieller Reiz für Sie sollte sein, dass sich Ihr Verantwortungsbereich im Aufbau befindet und Sie sich mit Ihren Ideen und Ihrer Erfahrung auch in der Prozessgestaltung aktiv einbringen werden. In dieser Aufgabe werden Sie technisch wie auch administrativ kompetent vom Firmensitz unterstützt und seriös in die Technologien und Verfahren eingearbeitet. Wir suchen eine natürliche und gewinnende

## BERATUNGSPERSÖNLICHKEIT

mit Format, die sich im Verkauf von erklärungsbedürftigen Industrie-Produkten zu Hause fühlt. Idealerweise verfügen Sie über den Background einer technischen Grundausbildung sowie eine kommerzielle Zusatzausbildung (eidg. dipl. Verkaufsleiter/in). Mehrjährige Beratungs- und Verkaufserfahrung setzen wir voraus. Diese Position eignet sich sehr gut für einen loyalen, dynamischen und verhandlungsstarken Selbstmotivator, der den besonderen Reiz dieser Stelle schätzt, gestalten und entwickeln will und den Fokus auf nachhaltige Kundenbeziehungen legt. Sie finden hier ein spannendes Betätigungsfeld im Bereich Kunststoff.

Herr Philipp Kunz freut sich auf Ihre Bewerbung und begleitet Sie in diesem Prozess.