

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Als eigenständige Tochter einer international tätigen Unternehmensgruppe ist unsere Mandantin aus dem **Raum oberer Zürichsee** eine führende, unabhängige **Kunststoffspritzguss-Systemlieferantin** für die **Medizin- und Pharmaindustrie**. Das Produktespektrum reicht von Stechhilfen für Diabetiker bis zu Reaktionsgefässen für diagnostische Zwecke. Die Firma deckt die gesamte Wertschöpfungskette von der Entwicklung, Prototypenherstellung, Serienfertigung im Reinraum bis zur Logistik ab und bietet ihren Kunden massgeschneiderte Lösungen. Mit Ihnen als gewinnenden

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

wollen wir die Marktposition weiter festigen und ausbauen. Sie verantworten nach Ihrer Einarbeitung vollumfänglich den kommerziellen Erfolg bestehender Kunden aus den Segmenten **Pharma (Primary Packaging) und Diagnostics** mit dem ambitionösen Ziel, das Geschäftsvolumen und die Profitabilität durch umfassende Beratung und Analyse nachhaltig zu steigern. Parallel dazu beobachten und analysieren Sie den internationalen Markt, den Wettbewerb sowie Kundentrends und bauen neue Kundenbeziehungen auf. Zusammen mit dem Vertriebsingenieur erarbeiten Sie laufend Strategien und Konzepte zur Förderung der Kundengeschäfte. Wir suchen einen kommunikativen und strategisch denkenden

## KENNER DER KUNSTSTOFF-SZENE

der sich gerne in einer überschaubaren, flexiblen und schlanken Organisation bewegt. Dafür bringen Sie ausgewiesene Erfahrung im Verkauf von komplexen Produkten und Dienstleistungen, idealerweise im Bereich Pharma oder Diagnostics mit. Als Basis dafür haben Sie nach Ihrer technischen oder kaufmännischen Grundausbildung eine kommerzielle Weiterbildung in Richtung Verkauf oder Betriebswirtschaft erfolgreich absolviert. Sehr gute Englischkenntnisse sind für die weltweiten Kontakte unerlässlich. Ihre Persönlichkeit überzeugt uns durch Dienstleistungsmentalität, Kreativität und Loyalität. Der Reiz dieser spannenden Aufgabe liegt darin, in einem internationalen Umfeld und einer zukunftsorientierten Branche täglich Verantwortung für Kunden und Zielmärkte im High-End-Segment zu übernehmen.

Wollen Sie in dieser attraktiven Unternehmung nachhaltige Spuren hinterlassen? Dann richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Philipp Kunz. Er begleitet Sie in diesem Prozess.