

# MEDICI | SPRECHER

Erwerb, Verkauf, Miete. **Immobilien im Premiumsegment** sind die Passion unserer Auftraggeberin, das Management der Prozesse über diese drei Ebenen ihre Profession. Der Name unserer Kundin aus der Zentralschweiz steht für exquisite Betreuung und Begleitung ihrer Klientele, ein grosses Netzwerk, ein beeindruckendes Portfolio und modernste Vermarktungstools. Das wichtigste und stärkste Bindeglied zum Markt ist aber das Vertrauen. Dieses hat sich das traditionsreiche Haus über die Qualität und Kontinuität ihrer Dienstleistung erarbeitet. Im Rahmen eines weiteren Schrittes in der Unternehmensentwicklung sind wir beauftragt, Sie (Dame oder Herr) als künftiger

## LEITER DES OPERATIVEN GESCHÄFTS

zur Seite und zur kongenialen Ergänzung des Inhabers anzusprechen. Sie erkennen: Was wir anstreben, ist die noch bessere Fokussierung der Stärken nach innen wie nach aussen. Wie es die Bezeichnung Ihrer Funktion schon aussagt, liegen Ihre Stärken in der Unterstützung und Weiterentwicklung Ihrer Mitarbeitenden, im Marketing, in der Optimierung der Prozesse und in der Umsetzung von internen Projekten. Um nur die wesentlichsten Tätigkeitsbereiche zu nennen. Sie zeigen Ihnen auf, dass

## KOMMUNIKATION, ORGANISATION UND REALISIERUNG

genau jene Fähigkeitsebenen sind, welche Sie für sich postulieren und im Tagesgeschäft sowie in der Gestaltung der Zukunft zur Entfaltung bringen wollen. Selbstredend, dass dabei auch Ihr hohes Kunden- und Dienstleistungsverständnis wesentlich zu Ihrem erfolgreichen Wirken beitragen wird. Gewinnen wollen wir mit Ihnen eine authentische Persönlichkeit, die vernetzt denken und konsequent handeln kann. Das interdisziplinäre Aufgabenspektrum setzt eine **qualifizierte betriebswirtschaftliche Aus- und Weiterbildung** voraus und eine Affinität zur Branche schadet sicher nicht.

Wenn Sie sich nun fachlich wie persönlich angesprochen fühlen, sollten Sie unbedingt mittels Ihres aussagekräftigen Dossiers mit Foto den Kontakt zu Herrn Philipp Kunz aufnehmen.