

MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Wir sprechen Sie im Auftrag einer soliden und überschaubaren KMU mit Sitz im **Grossraum Aarau-Baden-Lenzburg** an. Die Firma mit rund 70 Mitarbeitenden zeichnet sich durch ein breites Angebotspektrum mit Eigen- und Handelsprodukten für **Freizeit, Einrichtung, Bildung und Bau** aus und pflegt eine familiäre Unternehmenskultur. Begeisterung, Professionalität und Innovation sind wichtige Werte der Zusammenarbeit. Im Namen der Geschäftsleitung suchen wir Sie als künftigen

LEITER VERKAUF / KAM (M/W)

Diese Führungsfunktion ist strategisch-operativ ausgestattet. Gemeinsam mit Ihrer kleinen Crew von Verkaufsspezialisten und Brandmanagern bearbeiten Sie den Markt. Ihre Stärken im aktiven Verkauf und im konzeptionellen Wirken kommen bei der Betreuung der bestehenden Key-Accounts wie auch in der Akquisition umfassend zum Tragen. Dabei münden Ihre kreativen Überlegungen in durchdachten und praxistauglichen Konzepten für neue Produkte und Sortimente. Gerne entwickeln Sie auch Ihre Mitarbeitenden und sich selber weiter. Zudem richten Sie auf die Gestaltung und Optimierung der Prozesse und deren Schnittstellen ein spezielles Augenmerk. Sie sind ein

ENGAGIERTER UND EMPATHISCHER MACHER

der wo nötig mit anpackt. Mit mehrjähriger **erfolgreicher Verkaufserfahrung im FMCG-Umfeld**, ergänzt durch eine anerkannte Ausbildung auf Stufe Marketing- oder Verkaufsleiter respektive eines Studiums in Betriebswirtschaft sowie ausgeprägten Methoden- und Führungseigenschaften, bringen Sie ideale Voraussetzungen mit. Als begeisterungsfähiger Typ gehen Sie offen auf andere zu und kommunizieren gewandt. In Englisch können Sie sich gut verständigen. Sie dürfen sich auf eine bereichernde und interdisziplinäre Verantwortung in einem spannenden unternehmerischen Umfeld bei unserer Auftraggeberin freuen.

Für den nächsten Schritt richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte an Herrn Philipp Kunz. Er begleitet Sie in diesem Prozess.