

Die **ionair ag in Luzern** ist ein weltweit führendes **Schweizer KMU** in der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb von innovativen und energiesparenden Systemen der **Luftentkeimung** und der Geruchsneutralisation. Namhafte und rund um den Globus realisierte Projekte sowie begeisterte Kunden sind Referenz und Motivation unserer Auftraggeberin. **Luft, natürlich und rein**; dies ist die Passion der ionair ag! Als

MARKTVERANTWORTLICHER SCHWEIZ (M/W)

pflegen Sie mit Kompetenz, Kreativität und gewinnendem Enthusiasmus Ihre vielfältigen Kontakte, erkennen feinspürig neue Chancen und verstärken so die Beziehung zu bestehenden wie neuen Kunden langfristig. Ein solides Kundenportfolio bildet die Basis für Ihren Start. Als leidenschaftlicher Partnermanager betreuen Sie im Objektgeschäft die anspruchsvolle Klientele von A-Z. Diese setzt sich hauptsächlich aus Architekten, Planern, GÜs sowie fallweise auch Facility Managern zusammen. Für Sie im Projektgeschäft ist auch die persönliche Bearbeitung und Erledigung der begleitenden Innendiensttätigkeiten selbstverständlich. Sie erkennen, es handelt sich um einen attraktiv breiten Verantwortungsbereich, wie es Ihnen nur eine kleinere Unternehmung bieten kann. Das Thema

RAUMLUFTQUALITÄT UND -HYGIENE

spricht Sie fachlich wie aus persönlicher Motivation besonders an. Idealerweise bringen Sie Erfahrungen im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten mit, die einen Bezug zur Welt der Mess- und Regeltechnik, Sensorik, HLK, Gebäudetechnik oder verwandten Gebieten haben. Ihre fachliche Ausbildung kann technisch-kommerziell oder kaufmännisch-betriebswirtschaftlich (mit hoher Technikaffinität) geprägt sein.

Herr Philipp Kunz begleitet Sie in diesem Prozess und freut sich auf Ihre Bewerbung.