

MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Mandantin ist ein traditionsreiches **Schweizer Unternehmen** mit Hauptsitz in der Zentralschweiz. Das Unternehmen ist Teil einer international tätigen Gruppe und gehört weltweit zu den führenden Herstellern unterschiedlichster **Monofilament-Garne** für industrielle Einsätze. Für den Ausbau des **PMC-Marktes (Papiermaschinenbespannung)** suchen wir einen kompetenten, ehrgeizigen und selbstsicheren

VERKAUFSMANAGER PMC (M/W/D)

Sie sind verantwortlich für die **kommerzielle und technische Betreuung der internationalen Kunden**, helfen in der Entwicklung und im Aufbau von Geschäftsbeziehungen mit und verantworten den gesamten **Verkaufsprozess B2B** von der Prognose bis zur tatsächlichen Produktlieferung an Grosskunden. In Technologiefragen unterstützen Sie die Kunden und führen **technische Projekte** zur Evaluierung der Bedürfnisse. Innerhalb der Monosuisse-Gruppe bringen Sie Ihr umfangreiches Fachwissen ein und helfen bei der Erstellung von **Strategie- und Entwicklungsplänen** mit. Für diese spannende und herausfordernde Aufgabe wenden wir uns an eine

INTERNATIONAL ERFAHRENE VERKAUFSPERSÖNLICHKEIT

Diese Position erfordert ein abgeschlossenes Studium als **Ingenieur** in Richtung **Textil- oder Chemietechnologie**. Sie bringen Marktkenntnisse über technische Fasern und Gewebe mit und haben mindestens drei Jahre als **Verkaufsmanager** oder in einer relevanten Position in einem Produktionsunternehmen (**PMC-Markt**) gearbeitet. Mit Ihren besonderen Fähigkeiten in der Präsentations-, Kommunikations- und Verhandlungstechnik überzeugen Sie Ihre Kunden von den qualitativ hochwertigen Produkten. Ausgezeichnete Kenntnisse in **Englisch und Deutsch** setzen wir voraus. Sie schätzen zudem eine regelmässige internationale Reise-tätigkeit von etwa 30 %. Neben den fachlichen Fähigkeiten ist für diese Position eine kommunikative Persönlichkeit mit gesundem Durchsetzungsvermögen und hoher Einsatzbereitschaft gefragt. Bezüglich **Arbeitsort** und **Homeoffice** zeigt sich unsere Auftraggeberin **flexibel**. Auf Sie wartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit fortschrittlichen Arbeitsbedingungen.

Sind Sie der **Verkaufsprofi mit viel Eigeninitiative**, welcher langfristige Perspektiven innerhalb eines wachstumsorientierten Unternehmens schätzt? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an Herrn Bernhard Inniger.

MEDICI & SPRECHER AG
Arsenalstrasse 40
CH-6010 Kriens

Telefon +41 41 312 15 50
mail@medici-sprecher.ch
www.medici-sprecher.ch