

MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Auftraggeberin ist ein führendes, erfolgreiches Unternehmen für die **Messung und Verbrauchsdatenerfassung** von Strom, Gas, Wasser und Wärme mit Hauptsitz in der Zentralschweiz. Die Kunden schätzen die innovativen, richtungsweisenden Systemlösungen für die Auslesung, die Vernetzung und das Management der Messdaten über alle Energieträger. Basierend auf einem **starken Schweizer Heimmarkt** verfolgt das Unternehmen eine ambitionierte Wachstumsstrategie mit einer zunehmend internationalen Ausrichtung. Für den Ausbau des **Lösungsgeschäftes** im Heimmarkt in der Region **Mittelland** suchen wir Sie als

VERKAUFSBERATER / ACCOUNT MANAGER GEBÄUDETECHNIK (M/W/D)

Sie sind verantwortlich für die Betreuung und Beratung der Kunden im Bereich Gebäudetechnik. Dabei unterstützen Sie die HLKS-, Elektro- und GA-Planer bei der Konzepterstellung und Ausschreibung. In der Ausführungsphase sind Sie die Kontaktperson für die Heizungs- und Sanitärinstallateure, helfen dem Innendienst bei der Abwicklung der Kundenaufträge und begleiten den Systemintegrator bei der Lösungsumsetzung. Mit Verkaufsfair überzeugen Sie Bestandes- und Neukunden von den innovativen Produkten und dem Dienstleistungs- und Serviceportfolio. Für diese spannende Aufgabe suchen wir eine

BERATUNGSSTARKE VERKAUFPERSÖNLICHKEIT ALS GEBIETSVERKAUFSLEITER

mit Erfahrung in der Gebäudetechnikbranche. Sie verfügen über eine technische Grundausbildung (idealerweise Heizung, Sanitär, Elektro und/oder den technischen Background dieses Fachwissen anzueignen) und eine kaufmännische Weiterbildung. Ihre Beratungs- und Verkaufskompetenz haben Sie bei Ihren bisherigen Tätigkeiten erfolgreich unter Beweis gestellt. Sie haben ein **vernetztes, integrales Denken**, eine zupackende Art und bieten dem Kunden DIE Lösungen an. Ihnen fällt es leicht, mit den verschiedenen internen und externen Ansprechpartnern zu kommunizieren und die Aktivitäten zu koordinieren. Die hohe Kundenpräsenz (ca. 80 % Reisetätigkeit) bereitet Ihnen Freude und Sie bearbeiten den Markt zielgerichtet und steigern dadurch den Bekanntheitsgrad.

Auf Sie wartet ein **innovatives, wertorientiertes Familienunternehmen** mit überblickbaren Strukturen und kurzen Entscheidungswegen. Ihre Ideen sind gefragt, und Sie können die Zukunft aktiv mitgestalten. Fortschrittliche Arbeitsbedingungen (attraktive Sozialleistungen, flexible Arbeitszeiten, Home-Office, Weiterbildungsmöglichkeiten, Geschäftswagen) gehören ebenso dazu wie eine moderne Infrastruktur. Suchen Sie eine langfristige Perspektive, in einem tollen Team, einem familiären Umfeld mit viel Handlungsspielraum?

Dann freut sich Herr Bernhard Inniger auf Ihre Bewerbung. Er begleitet Sie in diesem Prozess.