

# MEDICI | SPRECHER

UNTERNEHMENSBERATER IN PERSONALFRAGEN

Unsere Auftraggeberin aus dem **Grossraum Zürich** ist eine **Einkaufsorganisation** für eine Fachgemeinschaft der Baubranche. Sie handelt mit den führenden Lieferanten der Branche die bestmöglichen Einkaufsbedingungen für ihre Mitglieder aus. Diese profitieren vom Knowhow der qualifizierten Fachberater und Einkäufer, einer integrierten Bestellplattform auf einem virtuellen Marktplatz sowie einer professionellen Auftragsverfolgung und -administration. Für den weiteren Ausbau des Geschäfts suchen wir Sie als

## **KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)** **HOCH- UND TIEFBAU DEUTSCHSCHWEIZ**

Sie sind verantwortlich für den **Auf- und Ausbau des neuen Marktsegments** und die **Kundenpflege**. Mit Ihren guten Marktkenntnissen identifizieren Sie potenzielle Firmen und überzeugen diese vom einmaligen Konzept und den Vorteilen einer Mitgliedschaft. Mit den Mitgliedern stehen Sie in engem Austausch, sowohl vor Ort als auch telefonisch. Weiter führen Sie erfolgreich Verhandlungen mit verschiedenen Ansprechpartnern und optimieren den gesamten Beschaffungsprozess. Dabei werden Sie von einem professionellen Einkauf und Innendienst unterstützt. Für diese herausfordernde Aufgabe suchen wir eine unternehmerisch denkende und

## **VERKAUFSORIENTIERTE PERSÖNLICHKEIT MIT PIONIERGEIST**

die etwas bewegen will. Sie verfügen über eine **Ausbildung in der Baubranche** und eine Weiterbildung **im kaufmännischen Bereich**. Ihre umfassende **Verkaufserfahrung** und Überzeugungskraft setzen Sie gewinnbringend ein und leisten damit einen entscheidenden Beitrag zur erfolgreichen Entwicklung des Marktsegments. Mit Ihrer kommunikativen Fähigkeit und lösungsorientierten Art schaffen Sie die ideale Grundlage für langfristige Kundenbeziehungen.

Ihnen bietet sich die einmalige Gelegenheit, ein neues Geschäftsfeld nach Ihren Vorstellungen aufzubauen und weiterzuentwickeln. Basierend auf einer Kultur des Vertrauens erhalten Sie in einem erfolgreichen KMU mit starker Identität und familiärem Umgang viel Freiraum für Ihr Wirken. Dazu gehört ebenso die flexible Gestaltung der Arbeitszeiten mit Homeoffice-Möglichkeit. Für die Aussendiensttätigkeit wird Ihnen ein Geschäftsfahrzeug zur Verfügung gestellt, das Sie auch privat nutzen können. Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freut sich Herr Bernhard Inniger auf Ihre Bewerbungsunterlagen.